

PROFESIONALES

Reunión ingenieros-PPE

■ El secretario del Partido Popular Europeo, **Antonio López Istúriz**, se reunirá con los presidentes del Instituto de Ingenieros Técnicos de España para analizar vías de acción ante las instituciones europeas.

Ángela Toro ♦ Responsable del área de Derecho Laboral de Rivero & Gustafson

“Las negociaciones para despedir a un directivo son ahora más duras”

ENTREVISTA

BORJA MEC
borjamec@neg-ocio.com

Los abogados laboristas se han convertido en pilares fundamentales en sus despachos. Ante la caída de las prácticas mercantiles en los años de crisis, los bufetes han apostado por crear, aumentar o reforzar sus equipos de laboristas. Y la realidad ha superado a la imaginación. Hay mucho trabajo pero hay que saber buscarlo. Los grandes Expedientes de Regulación de Empleo parecen coto privado de grandes firmas de abogados. Sin embargo, el abanico de asesoramiento laboral es muy amplio. Algunos despachos han conseguido hacerse expertos en temas muy concretos que los convierten en referencia en el mercado.

Es el caso del bufete Rivero & Gustafson y su área de Laboral. Ángela Toro, recientemente nombrada socia del despacho, ha sido la encargada de poner en marcha el departamento y ofrecer el asesoramiento necesario “a los clientes que ya estaban en la firma y reclamaban ayuda”, señala la abogada.

Ella es un caso poco habitual en la abogacía ya que, antes de empezar la carrera de

Derecho en Sevilla “no tenía claro que quería ser abogada pero luego sí sabía que quería ser laborista”. Lo que más le gusta del Derecho Laboral es que, junto con el Penal, son las “únicas áreas que trabajan 100% con personas”.

Tras sacar la plaza como letrada de la Seguridad Social, se fue a vivir a Barcelona donde pasó por Arthur Andersen y vivió la fusión con Garrigues. Terminó algo cansada del sistema de despacho grande aunque acabó recalando en Baker & McKenzie, donde aprendió “mucho” con Alex Valls, quien le dio muchas oportunidades.

Un cambio a Madrid le ofreció la posibilidad de entrar en Rivero & Gustafson para poner en marcha el departamento de laboral. Aunque los comienzos fueron algo agobiantes el trabajo ha ido llegando hasta hacer crecer el área.

Directivos

Una de las especialidades de Ángela Toro y su equipo es la negociación de despidos de directivos. “La crisis ha generado que haya puestos sobredimensionados y que se prescindan de directivos”, apunta Toro.



D.SANTAMARÍA

“Son asuntos muy complejos. No se trata sólo de una indemnización de 45 días por año trabajado. En el mundo de los directivos siempre cuentan con los avances del sector en asuntos retributivos”, señala la socia del bufete.

Las negociaciones son ahora más duras pero siempre suelen llegar a buen puerto porque “ir a juicio, para una de las dos partes, puede ser un susto muy grande”. La recomendación de llegar a un acuerdo supone que sea “muy

difícil que un directivo se vaya de la empresa sin nada”.

Ángela Toro ya ha vivido muchas negociaciones a ambos lados de la mesa lo que “te permite tener una empatía mayor con la otra parte”.

La especialización del despacho en esta materia hace que la firma se esté planteando abrir su mercado a Francia e Inglaterra ya que “se está tomando conciencia, por parte de las empresas, del asesoramiento laboral preventivo”.

Aunque el asesoramiento directivo se está convirtien-

do en la especialidad del despacho, Toro señala que le gustan los grandes Expedientes de Regulación de Empleo porque llevan aparejados muchas otras áreas del Derecho.

La abogada disfruta de su profesión especialmente por sus hijos. “Conciliar es una cuestión de prioridades. Nunca he visto el trabajo como una carga”, señala. Además reconoce que “el momento del despacho me ha ayudado mucho porque todos teníamos mucha ilusión y muchas ganas de remar”. ♦



Ignacio Herrero, NGC

Herrero & Hidalgo asiste a la francesa Sorlut

Operación

El bufete ha asesorado al fabricante de ostras francés Daniel Sorlut en su implantación en España

El despacho madrileño Herrero & Hidalgo, que pertenece a la red de despachos Lexunion España, ha asesorado al fabricante de ostras francés Daniel Sorlut en su implantación en España. El equipo del despacho dirigido por Ignacio Herrero acompañó con su asesoramiento jurídico, fiscal y laboral a la empresa francesa desde la constitución de la sociedad hasta su implantación definitiva en el mercado español.

La firma Huitres Sorlut es uno de los mayores productores de ostras de Francia y opera bajo el nombre comercial de su fundador Daniel Sorlut. Tiene en España dos puntos de venta directa en el reformado y emblemático Mercado San Miguel de Madrid y en la Galería de Gourmet del Corte Inglés de la Calle Goya también en Madrid. “Ha supuesto una consolidación de nuestra organización de trabajo en equipo, ya que acompañamos a la firma gala desde la constitución de la sociedad hasta la redacción de los contratos de franquicia”, comenta Ignacio Herrero. ♦ REDACCIÓN

El bufete DLA Piper ha asesorado a Nats en la ‘joint venture’ con Ferrovial

Operación

El despacho de abogados internacional DLA Piper ha asesorado a la empresa británica NATS en la *joint venture* que ha firmado con la compañía española Ferrovial con el objetivo de entrar en la prestación de servicios de control de tráfico aéreo en España. El socio encargado

del asesoramiento ha sido Joaquín Echanove.

FerroNATS intentará hacerse con los tres primeros lotes ofrecidos por AENA en la primera fase, de 175 controladores, aproximadamente el 30% del total. La empresa, en caso de adjudicarse los lotes, no descarta incorporar a los controladores de Aeropuertos Español-

les y Navegación Aérea. “Está- ríamos encantados si aceptan nuestras condiciones”, aseguró Santiago Olivares, consejero delegado de Ferrovial Servicios, aunque “serán los controladores los que decidan donde se quedan”, según explicó.

Si no aceptan, la compañía dispondría de controladores suficientes. ♦ REDACCIÓN



Joaquín Echanove, NGC

Wolters Kluwer España adquiere la empresa SIE

Editorial

Wolters Kluwer España, compañía de servicios de información, formación y software para profesionales, ha cerrado la compra de SIE, empresa catalana de servicios de planificación y gestión de recursos empresariales para Pymes. La operación supone un avance estratégico para

Wolters Kluwer España, con más de 25.000 clientes en este mercado a través de las marcas A3 Software y CISS. SIE cuenta con 8.500 clientes gracias a su red de 150 distribuidores certificados repartidos por el territorio nacional, hecho que le permite actualizarse con rapidez ante cualquier cambio normativo o fiscal. ♦ REDACCIÓN